

# DRAGFLOW s.r.l.: produzione di pompe idrauliche e draghe - SAP Business One® e LPOne

**Azienda**  
DRAGFLOW Srl  
[www.dragflow.it](http://www.dragflow.it)

**Sede legale**  
Verona, Italy

**Settore industriale**  
Meccanica

**Prodotti e Servizi**  
Produzione di pompe sommergibili e sistemi per dragaggio

**Database**  
SQL

**Impiegati**  
26

**SAP Solutions**  
SAP Business One

DRAGFLOW Srl opera in un settore molto competitivo e per riuscire ad affermarsi in alcune nicchie di mercato più redditizie ha richiesto una soluzione gestionale che le permettesse di organizzare la produzione su commessa. Per questo ha scelto SAP Business One® e LPOne forniti da InformEtica.

## Obiettivi

- Passare da una produzione massiva ad una produzione su commessa
- Potenziare le vendite sul mercato estero
- Potenziare i servizi di post vendita
- Diminuire le tempistiche di consegna ai clienti
- Controllare lo stato di avanzamento della produzione in maniera capillare
- **Perchè SAP e LPOne**
- SAP è una soluzione a livello internazionale che garantisce crescita ed evoluzione del prodotto
- SAP ha costruito un prodotto che rispondesse alle esigenze della PMI italiana
- InformEtica ha guidato le scelte strategiche aziendali verso il mercato estero
- InformEtica ha implementato la gestione delle commesse con LPOne
- L'insieme delle soluzioni adottate hanno portato a un incremento del fatturato e a una semplificazione dei flussi gestionali e produttivi dell'azienda
- **Benefits**
- Consegne puntuali grazie a un sistema informatico strutturato
- Semplificazione delle procedure
- Notevoli incrementi di produttività
- Possibilità di offerte personalizzate ai clienti grazie a un controllo sui costi e sulla redditività dei vari progetti

**“Negli anni della crisi (2009-2013) l’azienda ha dovuto rivedere la propria strategia e si è saputa distinguere nel mercato trovando ampio sbocco all’estero grazie alla focalizzazione sulla produzione su commessa cliente anziché la sola classica produzione di prodotti standard. Proprio in questo contesto la partnership con InformEtica è stata fondamentale”.**

Monica Zanini, Accounting Dpt. Manager, DRAGFLOW Srl

## Featured Partner



# 250%

Incremento fatturato 2010-2017

# 70%

Incidenza del fatturato estero

# 60%

Produzione gestita a commessa

[Learn more >](#)



# DRAGFLOW s.r.l.: Production of hydraulic pumps and dredgers - SAP Business One®, LPOne



**Company**  
DRAGFLOW Srl  
[www.dragflow.it](http://www.dragflow.it)

**Headquarters**  
Verona, Italy

**Industry**  
Machinery

**Products and Services**  
Production of submersible pumps and dredging systems

**Database**  
SQL

**Employees**  
26

**SAP Solutions**  
SAP Business One

DRAGFLOW Srl operates in a very competitive sector and in order to succeed in some of the most profitable market niches, it required a management solution that would allow it to organize production on a contract basis. That's why he chose SAP Business One® and LPOne provided by InformEtica.

## Objectives

- Switch from massive production to commodity production
- Increase foreign sales
- Increase post-sales services
- Reduce delivery times to customers
- Check production progression in a capillary manner

## Why SAP and LPOne

- SAP is an international solution that guarantees product growth and evolution
- SAP has built a product that meets the needs of Italian company
- InformEtica has guided strategic business choices towards the foreign market
- InformEtica has implemented the management of orders with LPOne
- All of the solutions adopted have led to an increase in turnover and a simplification of management and production flows of the company

## Benefits

- Timely delivery thanks to a structured computer system
- Simplification of procedures
- Significant increases in productivity
- Possibility of customized offers to customers through cost control and profitability of the various projects

**“In the years of the crisis (2009-2013), the company has had to revise its strategy and has been able to distinguish in the market by finding a large outlet abroad thanks to the focus on customer-made production rather than the only classic production of standard products. In this context, the partnership with InformEtica has been fundamental”.**

Monica Zanini, Accounting Dpt. Manager, DRAGFLOW Srl

## Featured Partner



# 250%

Increased sales 2010-2017

# 70%

Foreign revenue

# 60%

Production managed

[Learn more >](#)